



Der Omnis noCode Marketplace

ODC 2024, Birgit Jäger

*Was fällt Ihnen
als erstes ein,
wenn Sie
'no-code' hören?*

Starkes Wachstum des No-Code + Low-Code Markts

- Enormer Druck auf Unternehmen und Behörden, ihre Prozesse zu digitalisieren und zu automatisieren, um neue Produkte und Dienstleistungen anzubieten
- Konflikt mit dem bestehenden Mangel an Ressourcen, insbesondere an Entwicklern und anderen IT-Spezialisten
- Daher ist „Einfachheit“ wichtig

aber...

No-Code:

*Es geht vor allem um
Geschwindigkeit
und Effizienz*

No-Code + Low-Code Plattformen

No-Code- und Low-Code-Plattformen ermöglichen es „Citizen Developers“, Lösungen in viel kürzerer Zeit zu entwickeln.

Allerdings ist es nicht besonders effizient,

- jede Business-Lösung in jeder Firma wieder neu zu erfinden
- für eine App in jeder Firma wieder bei Null anzufangen
- alle Aspekte der App-Erstellung selbst für sich lernen zu müssen
- eine eigene No-Code und Citizen Developer Strategie in jedem Unternehmen für sich zu entwickeln

Marketplaces



- Deshalb sind 'Marketplaces' oder 'Ecosystems' ein integraler Bestandteil der meisten No-Code Plattformen
- Sie bieten z. B.
 - vorgefertigte No-Code-Apps (anpassbar) und Applets für verschiedene Branchen
 - Konnektivitätslösungen ('Integratoren' oder 'Konnektoren') für bestehende Systeme in vielen Unternehmen
 - qualifizierte Partner, die Hilfe/Beratung anbieten

Marketplaces: Integraler Bestandteil von No-Code Tools

Der Omnis noCode Marketplace

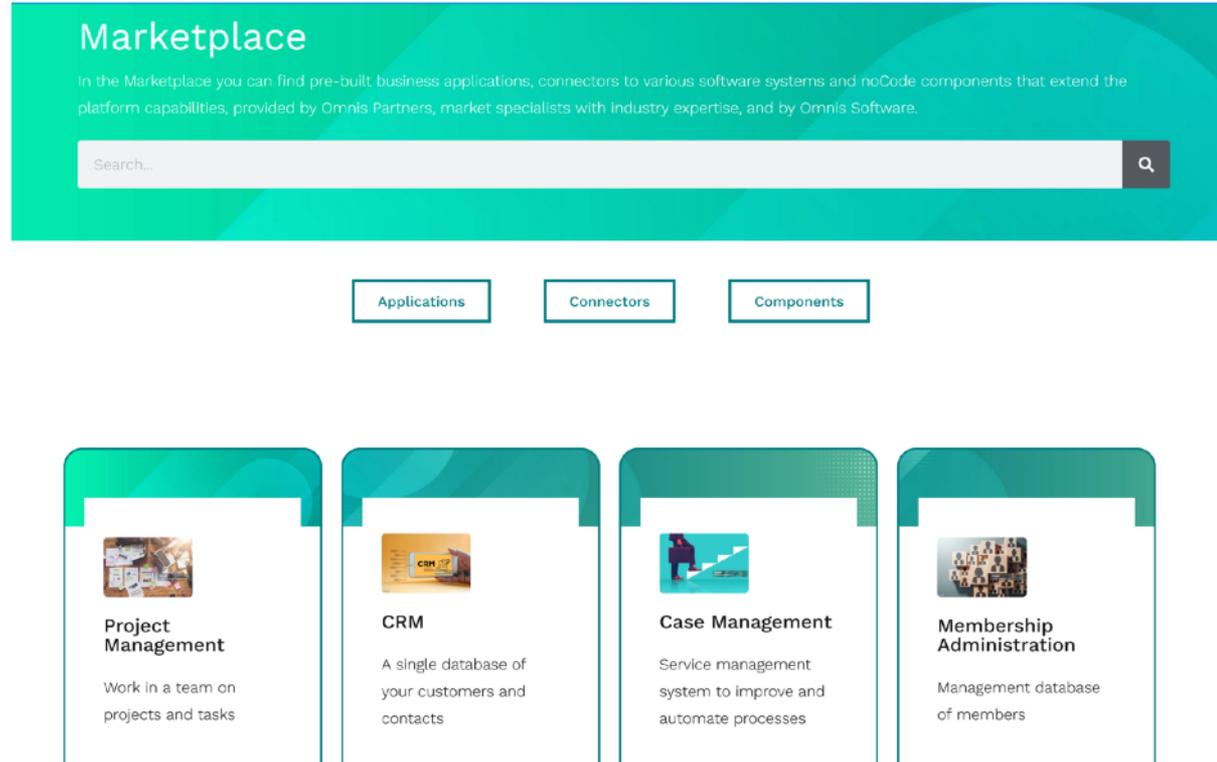
Ein Repository für wiederverwendbare

- Module,
- Konnektoren,
- UI-Komponenten,
- Business-Lösungen

mit offenem Code,
die Omnis noCode-Kunden dabei helfen,
ihre Apps schneller bereitstellen zu können

Der Omnis noCode Marketplace

- Im Aufbau
- Omnis-Partner können ihre Business-Lösungen fremdsprachliche Apps, UI-Komponenten, Bibliotheken + Utilities, Entwicklungs-Tools usw. vertreiben und von gemeinsamen Marketing- und Verkaufsaktivitäten über den Marketplace profitieren.



Der Omnis noCode Marketplace

- Omnis will hier auch Anwendungen und Komponenten bereitstellen, die die Fähigkeiten der Plattform erweitern, um schnellere und agilere Releases zu ermöglichen.
- Der Marketplace soll sowohl kostenfreie als auch kostenpflichtige Artikel anbieten.

 <p>Project Management</p> <p>Work in a team on projects and tasks</p>	 <p>CRM</p> <p>A single database of your customers and contacts</p>	 <p>Case Management</p> <p>Service management system to improve and automate processes</p>	 <p>Membership Administration</p> <p>Management database of members</p>
 <p>Vacation Leave Request</p> <p>Processing vacation leave requests of employees and multi-stage approval</p>	 <p>Vacation Schedule</p> <p>Clearly arranged holiday and absence planner</p>	 <p>Travel Request</p> <p>Processing business trip requests of employees and multi-stage approvals</p>	 <p>Travel Management</p> <p>Processing business trip requests of employees and multi-stage approvals</p>

Der Omnis noCode Marketplace

Wir wollen gern auch ein Netzwerk von Partnern* an den Marketplace anbinden, die

- technische und/oder Business- (Branchen-)Expertise
- Sprach-Support
- Erfahrungen in lokalen Restriktionen/Anforderungen
- zusätzliche Ressourcen

bieten.

** wenn möglich – abhängig von Ihrer Beteiligung*

**Dies ist also
unsere Einladung,
Partner zu werden und
einen aktiven Beitrag zum
Omnis noCode Marketplace zu leisten.**

